

週刊ビル経営

平成22年 8 月 2 日

300名以上もの参加者が集まる
不動産・建築事業者の情報交流会



氏による「全国売買仲介件数24年連続トップ企業の営業戦略」と題したセミナーが行われ、「企業の成長には『人』『情報』の『ブランド力』の伸びが不可欠であり、その中でも

REB1100

去る7月27日、SD建築企画研究所（東京都渋谷区）が主催し、

が、パシフィックセンチュリープレイス丸の内東急リバブルコンファレンスルームにて開催された。当日は300名以上

25回目となる不動産・建築事業者の情報交流会「REB1100」

第一部には基調講演もの参加者が集まり、として三井不動産販売セミナーでは立ち見の前会長で、現在は相出るほどの盛況ぶりであった。談役を務める岩崎芳史